

Beispiel: Beschaffung eines Vertriebsmannes mit einschlägiger (bankfachlicher) Erfahrung

Ergebnis:
Einstellung eines Vertrieblers zum 1.10.2004 mit bisher 24 Mio. Umsatz im Kerngeschäft

12 Beratertage

Positiv/Negativ/Kritisch:
+ : Umsatzzukauf
+ : zusätzl. erstklassige Kontakte
+ : brachte weiteren Vertriebler mit
K : Einbindung in die vorhandene Vertriebsmannschaft